



Schweizerische Zahnärzte-Gesellschaft
Société suisse des médecins-dentistes
Società svizzera odontoiatri
Swiss Dental Association



Meine eigene Praxis: es lohnt sich!

Ein Praxiseröffnungskurs der SSO
13. November 2026,
Vatter Business Center, Bern

MEINE EIGENE PRAXIS: ES LOHNT SICH

Der Wind ist rauer geworden, die Konkurrenz ist gross. Sie suchen eine moderne Lebensform, möglichst mit einer Vier-Tage-Woche. Lohnt sich eine eigene Praxis?

Dieser SSO Kurs zeigt Ihnen in einzigartiger Weise: Ja, es geht. Und er zeigt Ihnen wie. Am Modell, eine Einzelpraxis zur Praxis für zwei Zahnärztinnen oder Zahnärzte umzuwandeln, beantworten Ihnen unsere Experten wichtige Fragen.



Dr. Patrik Clavadertscher
Mitglied Wirtschaftliche Kommission SSO
Kursleiter



Stefan Aregger
Dipl. Wirtschaftsprüfer, Partner
B & A Treuhand AG
Praxisübernahme, Finanzierung und Rechtsformen.



Lucia Yapi
Yapi Web GmbH
Kundengewinnung über Google – Praktische Tipps für Zahnärzte



Tobias Wolf
Dr. rer. soc. HSG in Business Management KMU Schweiz. Institut für Klein- und Mittelunternehmen
Was heisst Unternehmertum und KMU-Führungskompetenz im Kontext Praxis?



András Puskás
Geschäftsführer, Zahnärztekasse AG
Honorarmanagement in der Zahnarztpraxis



Diana Keller
Direktorin & Leiterin Beratungszentrum Bern, ACADEMIX Consult AG
Stolpersteine auf dem Weg in die Selbstständigkeit



Tina Hemm
Versicherungsvermittlerin VBV Consultant, ACADEMIX Consult AG
Stolpersteine auf dem Weg in die Selbstständigkeit



René Schwegler
Bankfachmann FA, Partner TIB Beratung GmbH
Informationsbedarf der Bank für das Aufsetzen einer Finanzierungsstruktur



Remo Capobianco

Zahnarztausstatter,
Lometral/ABC Dental,
Mitglied der Geschäfts-
leitung

**Praxissuche/-über-
nahme und was dabei
zu beachten ist |
Praxisverkäufer und
-käufer: so stimmt
die Chemie**



Arnold Baumann

Privatier, Externer
Berater Wirtschaftliche
Kommission SSO

**Praxisübergabe/
Praxisübernahme,
eine Teamarbeit.**

PROGRAMM

08.30 Uhr	P. Clavadetscher	Begrüssung
08.35 Uhr	S. Aregger	Praxisübernahme, Finanzierung und Rechtsformen
09.15 Uhr	L. Yapi	Kundengewinnung über Google – Praktische Tipps für Zahnärzte
10.15 – 10.30 Uhr		Pause
10.30 Uhr	T. Wolf	Was heisst Unternehmertum und KMU-Führungskompetenz im Kontext Praxis?
11.30 Uhr	A. Puskás	Honorarmanagement in der Zahnarztpraxis
12.15 Uhr	D. Keller/T. Hemm	Stolpersteine auf dem Weg in die Selbständigkeit
13.00 – 14.15 Uhr		Mittagessen
14.15 Uhr	R. Schwegler	Informationsbedarf der Bank für das Aufsetzen einer Finanzierungsstruktur
15.00 Uhr	R. Capobianco	Praxissuche/-übernahme und was dabei zu beachten ist
15.30 – 15.45 Uhr		Pause
15.45 Uhr	A. Baumann	Praxisübergabe/Praxisübernahme, eine Teamarbeit
16.15 Uhr	R. Capobianco	Praxisverkäufer und -käufer: So stimmt die Chemie
16.45 Uhr		Fragen

Die wichtigsten INFORMATIONEN

DAUER

Auf vielseitigen Wunsch kompakt; ganztags – von 09.00 bis 17.00 Uhr

ADMINISTRATIVES

Teilnahmegebühr SSO-Mitglied: CHF 450.–

Teilnahmegebühr Nichtmitglied: CHF 700.–

Anrechenbare Fortbildung: 7,5 Stunden

Nach Eingang der Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung mit einem Einzahlungsschein. Die Bezahlung des Kursbetrages gilt als definitive Anmeldung. Bei Abmeldung nach dem 6. November 2026 werden keine Kosten zurückerstattet.

ANMELDUNG

Um sich für den Kurs anzumelden, scannen Sie bitte den nachfolgenden QR-Code.



AUSKUNFT

SSO Sekretariat, Kurse und Kongresse

Michelle Müller

Postfach, 3001 Bern

031 313 31 61

kurs@sso.ch